

**PLANO DE ENSINO**

Unidade Universitária: CCSA - Centro de Ciências Sociais e Aplicadas		
Programa de Pós-Graduação: PPGECON – Programa de Pós-Graduação em Economia e Mercados		
Curso: <input type="checkbox"/> Mestrado Acadêmico <input checked="" type="checkbox"/> Mestrado Profissional <input type="checkbox"/> Doutorado		
Disciplina Decisões e Escolhas Econômicas		
Professor(es): Prof. Dra. Roberta Muramatsu		
Observação: Disciplina busca desenvolver o pensamento espírito crítico do aluno e capacitá-lo a familiarizar-se com a literatura contemporânea sobre economia das instituições e do comportamento. Em virtude disso, as aulas são fortemente baseadas na leitura, debate e preparação de artigos que examinam a aplicabilidade empírica das questões decisórias endereçadas na disciplina.		
Carga horária: 48 h/a	Créditos 4	<input type="checkbox"/> Obrigatória <input checked="" type="checkbox"/> Optativa <input type="checkbox"/> Eletiva
Ementa: Estudo dos mecanismos de incentivos e coordenação nos mercados e organizações. Reflexão e pesquisa sobre instituições, contratos e direitos de propriedade. Estabelecimento de relações entre informação e racionalidade nas esferas decisórias que envolvem risco/incerteza; escolha intertemporal. Investigação crítica das aplicações empíricas e suas implicações.		
Conteúdo Programático: <ol style="list-style-type: none">1.Fundamentos teóricos da disciplina e a perspectiva econômica de organização2.Blocos de construção da abordagem econômica de Williamson para o estudo dos arranjos organizacionais3.Evidências empíricas e valor explanatório da Economia dos Custos de Transação e suas limitações4.Alicerces teóricos e metodológicos da Economia Comportamental5.Análise do julgamento e tomada de decisão individual sob risco e incerteza com aplicações6.Discussão sobre economia comportamental da escolha intertemporal, sua aplicabilidade e consequências7.Perspectivas futuras da pesquisa sobre organizações e comportamentos: novas instituições, organizações, incentivos e decisões econômicos no mundo do UBER, Netflix e Big Data		
Critério de Avaliação Segundo Regulamento Geral da Pós-Graduação Stricto Sensu, Art. 98: A – excelente: corresponde às notas no intervalo entre os graus 9 e 10; B – bom: corresponde às notas no intervalo entre os graus 8 e 8,9; C – regular: corresponde às notas no intervalo entre os graus 7 e 7,9; R – reprovado: corresponde às notas no intervalo entre os graus 0 e 6,9”		



Bibliografia:

Básica:

BOWLES, Samuel. Microeconomics: behavior, institutions, and evolution. New York: Russell Sage Foundation, 2006.

MILGROM, Paul R. Economics, organization and management. Englewood cliffs: Prentice-Hall, 1992.

WILKINSON, Nick. An introduction to behavioral economics. Houndmills: Palgrave MacMillan, 2008.

Artigos fundamentais:

- AVILA, Flávia; BIANCHI, Ana M. **Guia de Economia Comportamental e Experimental** (orgs.) São Paulo: EconomiaComportamental.org. 2015
- BENARTZI, Schlomo; THALER, Richard H.. Behavioral Economics and the Retirement Savings Crisis, **Science**, vol. 339, MARCH 2013, pp.1152-1153
- DELLAVIGNA, Stefano. Psychology and Economics: Evidence from the Field. **Journal of Economic Literature**, 47:2, 2009, pp. 315–372
- FOSS, Nicolai J.; KLEIN, Peter G. Critiques of transaction cost economics: An overview. In: **The Elgar Companion to Transaction Cost Economics**, edited by Peter G. Klein; Michael Sykuta. London: Edward Elgar, 2010
- JOSKOW, Paul L. Asset Specificity and the Structure of Vertical Relationships: Empirical Evidence; **Journal of Law, Economics, & Organization**, Vol. 4, No. 1 (Spring, 1988), pp. 95-117
- KENCH, Brian T.; KNOX Trevor M.; WALLACE, H. Scott. Dynamic transaction costs and firm boundaries in the soft drink industry, **Journal of Economics and Economic Education Research**, Volume 13, Number 1, 2012, pp. 33-52
- KLEIN, Peter G. New Institutional Economics, July 1998. Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=115811> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.115811>
- MACHER, Jeffrey T.; RICHMAN, Barak D. Transaction Cost Economics: An Assessment of Empirical Research in the Social Sciences, **Business and Politics**, Vol. 10 [2008], Iss. 1, Art. 1, 2008, pp.1-63
- WILLIAMSON, Oliver. Economics of Governance. **The American Economic Review**, Vol. 95, No. 2, Papers and Proceedings of the One Hundred Seventeenth Annual Meeting of the American Economic Association, Philadelphia, PA, January 7-9, 2005 (May, 2005), pp. 1-18

Complementar:

COASE, R. H. The firm, the market and the law. Chicago, IL: University of Chicago Press, 1990.

LOEWENSTEIN, George. Exotic preferences: behavioral economics and human motivation. Oxford: New York: Oxford University Press, 2007.

MAITAL, Shlomo (Ed.). Recent developments in behavioral economics. Northampton: Edward Elgar, 2007.

NORTH, Douglass Cecil. Institutions, institutional change, and economic performance. Cambridge: Cambridge University Press, 1990.

WILLIAMSON, Oliver E. (Ed.). The economics of transaction costs. Cheltenham, UK: Edward Elgar, c1999.



Artigos da bibliografia complementar:

- BANCO MUNDIAL Relatório sobre o Desenvolvimento Mundial 2015: Mente, Sociedade e Comportamento. Overview booklet. **Banco Mundial**, Washington, D.C. 2015
- BARBERIS, Nicholas C. Thirty Years of Prospect Theory in Economics: A Review and Assessment. **Journal of Economic Perspectives**, Volume 27, Number 1, Winter 2013, pp. 173–196
- GHOSAL, Sumantra; MORAN, Peter. Bad for Practice: A Critique of the Transaction Cost Theory. **The Academy of Management Review**, Vol. 21, No. 1, Jan., 1996, pp. 13-47
- HODGSON *Geoffrey M.* Limits of transaction cost analysis. In: **The Elgar Companion to Transaction Cost Economics**, edited by Peter G. Klein; Michael Sykuta. London: Edward Elgar, 2010
- KAHNEMAN, D. Maps of Bounded Rationality: Psychology for Behavioral Economics. *American Economic Review*. 93, 5, Dec. 2003, pp. 1449-1475
- RICHTER, Andreas; SCHILLER, Jörg Schiller; SCHLESINGER, Harris. Behavioral insurance: Theory and experiments. **Journal of Risk and Uncertainty**, 48, 2014, pp. 85–96
- SHELANSKI, Howard A., and Peter G. KLEIN. "Empirical Research in Transaction Cost Economics: A Review and Assessment." *Journal of Law, Economics, & Organization* 11, no. 2 (1995): 335-61. <http://www.jstor.org/stable/765001>.
- ZHANG, Aima, Transaction governance structure: theories, empirical studies, and instruments. **International Journal of Commerce & Management**; 2006; 16, 2; 2006, pp. 59-85