

Estágio em Inside Sales

Se você tem espírito empreendedor, gosta de pessoas e de desafios, e quer impactar a vida das pessoas e revolucionar como elas moram, esta oportunidade é pra você.

Sobre a EasyDeco: Somos uma Startup inovadora com o propósito de tornar a casa dos sonhos possível para todos! Com crescimento acelerado (12x), estamos revolucionando o mercado de arquitetura, móveis e decoração através do uso de tecnologia.

Sobre a vaga: Estamos buscando uma pessoa que será responsável por identificar e gerir novas oportunidades de vendas através do acompanhamento do funil de vendas da EasyDeco. Deverá utilizar nossa ferramenta de CRM, além de realizar prospecção de vendas por telefone, e-mail e chat online.

Requisitos

- Boa comunicação (oral e escrita) e boa capacidade analítica;
- Empatia e vontade de resolver os problemas e frustrações dos clientes;
- Organização e planejamento para lidar com múltiplas demandas e atividades;
- Ter uma postura positiva e pró-ativa, com foco em resultados
- Diferencial: experiência anterior em áreas de vendas ou atendimento ao cliente, interesse pelo mundo de arquitetura e decoração.

Responsabilidade e Atividades

- Atender e trabalhar leads interessados e realizar prospecção de vendas através de telefone, email, whatsapp ou chat;
- Identificar e gerir métricas de vendas;
- Sugerir melhorias de produto e marketing;
- Acompanhar e gerir o funil de vendas através do nosso CRM;

Destaques

- Oportunidade de crescimento;
- Aprendizado acelerado e contato com diversas áreas;
- Autonomia e horário flexível;

www.easydeco.com.br

CV para vempara@easydeco.com.br

Assunto "Inside Sales"