Função: Estagiário de vendas técnicas

Área: Vendas técnicas

Missão: Fazer a ponte entre o time de qualidade e comercial, para que os clientes possam conhecer ao máximo os benefícios dos nossos produtos.

Sobre a empresa: Somos uma empresa familiar com apenas 12 funcionários dedicada à produção de produtos sem glúten, leite e soja. Além de nossa marca nos supermercados também fazemos marca própria para outros clientes.

Descrição:

Atividades:
- Fazer contato direto com nutricionistas decisórias de compras em hospitais, escolas e outros negócios para apresentar os benefícios de nossos produtos;
- Apresentar a elas tabela de preços e tirar pedidos;
- Dar seguimento ao atendimento aos clientes abertos com ligações semanais e acompanhamento da entrega;
- Suportar o time comercial e desenvolvimento de novos produtos em casos de produtos personalizados à novos clientes;
- Fazer as tabelas nutricionais dos novos produtos lançados;

- Cuidar da homologação de fornecedores de seus clientes;
- Garantir que as compras futuras estão sobre os padrões da empresa;
- Garantir que os padrões desenhados estão sendo seguidos;
- Liberar lotes, elaborar relatórios e laudos técnicos quando solicitado;
- Trabalhar segundo normas técnicas de Segurança, qualidade, produtividade, higiene e preservação ambiental;
- Caso solicitado fazer controle de lote do produto acabado a fim de garantir a qualidade e conformidade da produção;
- Auxiliar a equipe a fazer recalls sempre que necessário;
- Notificar a gerencial geral nos status semanais das necessidades e demandas da sua função;
- Participar de reuniões, quando convocado, para dar o parecer da área;
- Organizar os documentos a fim de certificações e auditorias;
- Acompanhar auditores e visitantes sempre que solicitado pelo supervisor

Rua Dom Pedro Henrique de Orleans e Bragança, 488
Vila Jaguara . 05117-001. São Paulo . SP
Tel. +55 11 2638 9913 | +55 11 2639 0025
www.celivita.com.br

Treinamentos que serão feitos antes de começar:
- Boas práticas de fabricação
- HACCP
- Outros treinamentos ministrados pela consultoria externa de qualidade
- Boas práticas de vendas

Chefe da área: Amanda Braune - Engenheira Química
Supervisor direto: Gerente Comercial

Bolsa Auxílio: R$1.200,00
De segunda a sexta - 6hs diárias - a negociar.
Com direto a apólice de seguro

Endereço: Rua Dom Pedro Henrique de Orleans e Bragança, 488 - Vila Jaguara
São Paulo SP
05117-001

Enviar CV para camila@grupohibra.com.br