Tópico

Líder no segmento de infraestrutura flexível para armazenagem e cobertura, implantamos sólidos projetos de engenharia, por meio de equipes de alta performance, com atuação nacional, através de rede de filiais regionais.

São milhões de m² de área instalada, para empresas dos mais diversos segmentos da economia nacional. Dados que comprovam a nossa vocação em manter relações duradouras através de soluções comprovadas, para empresas que precisam de um parceiro que ofereça flexibilidade e agilidade em meio a um mercado dinâmico e cheio de desafios.

Procuramos o ou a melhor para **ESTAGIO COMERCIAL** e esse profissional é você!

Venha fazer parte deste time líder de mercado, valorizamos o seu talento e queremos crescer junto com você!

Como será o seu dia a dia:

- Atender demanda comercial por envio de novas propostas para clientes existentes.
- Conduzir negociações de escopo pequeno, conforme alçada.
- Responsável por gerir registros no CRM, controle e análises de pipeline da área. Follow-up de negociações correntes.
- Entendimento de necessidade do cliente para ajuste de proposta/oferta.
- Prospecção ativa (primeiro contato) em novos clientes de acordo com plano alinhado com áreas de MKT e gerência comercial.
- Apoio no desenvolvimento comercial de novos projetos sob gestão da área KAM.
- Estruturar a estrutura de Contas-Chave da companhia, delimitando critérios de elegibilidade, frequência de visitas, modelo de atendimento interno e Service Level Agreements (SLAs). Compatibilizar as demandas dos clientes-chave aos interesses da companhia.
- Desenvolver novos negócios e retenção dos existentes através de modelo estruturado de aproximação junto aos clientes designados para sua carteira, incluindo abordagem multinível. Exceder as expectativas de orçamento e ter pleno controle sobre os desvios.

O que esperamos de você:

- Cursando Superior em Administração ou Engenharia.

Benefícios:

- Bolsa: R$ 1.500,00 + AM, AO, SV, VR e VA.
- Região – Vila Olímpia

Por favor, envie seu CV até 11/03 para milena.neto@topico.com.br com o

título da vaga