



ESTÁGIO – BUSINESS INTELLIGENCE E ADMINISTRAÇÃO COMERCIAL

NEOSOLAR

Fundada em 2010 por engenheiros da USP, a NeoSolar é uma empresa jovem e em forte crescimento, sendo pioneira em energia solar e carregadores para veículos elétricos. Atua com importação e venda de equipamentos, projetos e instalação de sistemas, cursos e treinamentos, além de desenvolver uma rede de parceiros em nível nacional.

PRÉ-REQUISITOS

- ☐ Espírito empreendedor / Mão-na-massa / Iniciativa para propor e implantar ações
- ☐ Forte capacidade analítica
- ☐ Foco em resultados
- ☐ Conhecimento intermediário em Excel

DESEJÁVEL, MAS NÃO OBRIGATÓRIO

- ☐ Familiaridade com ferramentas de BI e tratamento de dados (Ex: PowerBI, Access)
- ☐ Conhecimento em programação orientada a dados (Ex: SQL, Python, etc)
- ☐ Conhecimento avançado em Excel e Ferramentas de TI

FORMAÇÃO (GRADUAÇÃO PREVISTA PARA 1 ANO OU MAIS)

- ☐ Engenharias (todas), Economia, Administração e negócios.

SOBRE A VAGA

Desafio: Ser responsável pela área de estratégia comercial, definir precificação dos produtos do portfólio e desenvolver, indicadores e relatórios para suporte a tomada de decisão.

Oportunidade: Excelente oportunidade de aprendizado e crescimento pois: 1) É uma atividade core da empresa pois é responsável por suportar todos os canais de vendas e 2) Terá grande exposição e interação com áreas de negócio, especialmente comercial e planejamento.

Horário de trabalho: 25 a 30 horas/semana (grande flexibilidade para dias e horários)

Atividades principais:

- ☐ Inteligência de Mercado e Análise de Concorrentes
- ☐ Levantamento, preparação e análise de dados, BI
- ☐ Dashboard de Resultados, Análise e apresentação de Indicadores
- ☐ Acompanhamento de Metas e Plano de Ações
- ☐ Performance de vendas, clientes e produtos
- ☐ Precificação e custos

Encaminhar e-mail para: rh@neosolar.com.br