



Estágio de M&A e Novos Negócios, Grupo Volaris – Brasil

Posição:	Estagiário
Localização:	São Paulo, Brasil

Introdução da Companhia:

O Grupo Volaris adquire, fortalece e desenvolve empresas de software de mercados verticais permitindo que se tornem líderes absolutos em seus setores. Volaris é um grupo operacional da *Constellation Software Inc* empresa Canadense listada na bolsa de Toronto (CSU.TO).

Resumo da Posição:

O estagiário de M&A e Novos Negócios irá ajudar o time sênior no processo de aquisição de empresas, identificando e qualificando negócios para desenvolver potenciais oportunidades.

Ser extremamente organizado e detalhista é fundamental. É importante também ser um indivíduo colaborativo que consegue trabalhar em equipe.

Deveres e Responsabilidades:

- Apoio ao time de M&A com o objetivo final de adquirir empresas de software de mercados verticais
- Desenvolver, proteger e melhorar a qualidade das nossas oportunidades além alimentar e atualizar a nossa base de dados
- Identificar eventos relevantes/conferências em indústrias e organizar reuniões presenciais com o propósito de prospectar novas oportunidades
- Ajudar o time a assegurar que todas as empresas potenciais estão bem protegidas e trabalhar para identificar/criar métodos de mante-las engajadas, ativas e protegidas
- Ajudar o time a desenvolver projetos de marketing de M&A
- Conversar com donos e executivos de empresas de software, além de assessores financeiros, bancos de investimento e empresas de *private equity* mantendo o mais alto nível de confidencialidade, integridade e profissionalismo
- Realizar pesquisas de indústria e de mercado em potenciais oportunidades de aquisições
- Ajudar o time de M&A em todos os estágios do processo de aquisição/fusão, incluindo modelagem financeira, diligência operacional e jurídica, e preparação de memorandos de investimento para apresentar aos Comitês
- Viagens podem ser requeridas em algumas ocasiões

Qualificações:

- Forte senso de negócio é importante para avaliar a qualidade das oportunidades
- Domínio de Excel e PowerPoint; desejo de aprender e construir complexos modelos financeiros e interesse em conduzir análises e apresentações que serão entregues aos executivos sênior no Canada
- Capacidade para encontrar soluções e tomar decisões com dados imperfeitos e ambíguos
- Capacidade em organização de tempo e habilidade para desempenhar diversas tarefas com responsabilidades ao mesmo tempo
- Capacidade para se comunicar com confiança e educação para falar com donos de negócios, executivos *senior* e assessores de empresas
- Forte entendimento do mercado de tecnologia e da indústria de *software* é um ativo
- Fluência em Inglês é fundamental
- Fluência em Espanhol é um ativo

Informação de Contato:

loren.sato@cittati.com.br